

365.CAMPO

visión empresarial

Agricultura

**Prioridad a las
pasturas**

Crecimiento
sustentable



Año 1 - Nº 3 / Julio - Septiembre 2012

DISTRIBUCIÓN GRATUITA

Cancro del Tallo de la Soja

Presencia creciente

Legislación

Contratos agrarios

Prohibiciones y obligaciones
del arrendatario

Ganadería

Programe la reproducción

Obtenga mayor rentabilidad



AGRICOLA COMERCIAL

Sergio Rodriguez

Venta de Máquinas Agrícolas / Repuestos y Accesorios / Líneas completas en Pulverización

-Concesionario Oficial de : YOMEL, JACTO, BERTINI, ACOPLADOS MAURO Y MONTECOR

Ruta 88 Km. 5.5 - Casilla de correo Nº 32 - Sucursal Nº 1 / Tel/Fax: (0223) 465-4077 - 7600 Mar del Plata - Pcia. Bs As
e-mail: agricolacomercial@sinectis.com.ar



Autopartes / Ferretería / Diesel

www.iturria-sa.com.ar



41 Años de experiencia inmobiliaria
CAMPOS & HOTELES
Arrendamiento, asesoramiento
Venta y Alquileres en MDP y Zona

**SR. PROPIETARIO: NECESITO URGENTE PEDIDOS CONCRETOS DE COMPRA
Casas - PH - Chalets - Departamentos - Lotes**



25 de Mayo 3765 - Mar del Plata
Tel/Fax (0223) 4756694 y rotativas
estudiobessone@speedy.com.ar

**Estudio
Jurídico**



Dra. Nancy Micaela Bessone
Dr. Adrian Sanguinetti



EDITORIAL

Estimados Lectores,

En primer lugar, seguramente han notado que estamos en proceso de cambio dado que en el mes de octubre, 365.CAMPO cumple un año, lo cual nos alegra sobremanera.

En esta entrega les proponemos varias temáticas de actualidad de la mano de profesionales de excelente nivel. Es así que planteamos como nota de tapa "Cancro del Tallo de la Soja", una enfermedad muy destructiva de la cual nos habla la doctora Azucena Ridao, especialista en patología vegetal.

Además le damos la bienvenida a Ignacio Melucci, periodista oriundo de la ciudad de Balcarce, que desarrollará en cada publicación una columna sobre diferentes temas, en este caso "Producción de papa: una campaña que termina, y otra que está por venir". Por último, les acercamos un artículo sobre reproducción ganadera y muchos temas más que de alguna forma componen la agenda diaria del productor.

Los invito a esperar el próximo número aniversario con más información y novedades para el sector. Desde ya, nuestras vías de comunicación se encuentran a disposición para recibir propuestas, consultas y sugerencias.

Gracias por acompañarnos los 365 días...!

Lic. Ma. Laura Minellono
Directora
365.CAMPO

INDICE TEMÁTICO

- 02.- HISTORIA: Desfiles Criollos
- 04.- INSTITUCIONAL: Sociedad Rural Mdp
- 05.- AGRICULTURA: Prioridad de las pasturas
- 06.- GANADERÍA: Programar la reproducción
- 10.- PATOLOGÍAS: Cancro del Tallo de la Soja
- 13.- JARDINERÍA: Prevenir los daños
- 14.- ROSICULTURA: La reina del jardín
- 15.- LEGISLACIÓN: Contratos agrarios
- 16.- MEDIO AMBIENTE: Envases fitosanitarios
- 17.- COLUMNA: Producción de papa

STAFF

365.CAMPO - AÑO 1 Nº 3
JULIO / SEPTIEMBRE 2012 - Distribución Gratuita - MAR DEL PLATA

Dirección: Lic. Ma. Laura Minellono.

Producción Periodística: Lic. Ma. Laura Minellono.
Periodista: Lic. Marina Guzmán
Producción Comercial: Marcela Caneda.
Asesoramiento Contable: Melisa Centis
Fotografía: Mara Sosti
Diseño Gráfico: CastorPolux Design

Contacto: 0223. 155-277966 - Mar del Plata
info@columbagroup.com / www.columbagroup.com

Edición gratuita dirigida a empresas, productores, profesionales, comerciantes y organismos del sector. Distribuida en Mar del Plata, Coronel Vidal, Balcarce, Tandil, Azul, Gral. Madariaga, Ayacucho y Tres Arroyos.
El contenido de los artículos firmados y publicados es exclusiva responsabilidad de sus autores y/o anunciantes, no expresan la opinión del editor.
R.P.I. en trámite Nº 11215379. Tirada 1.000 ejemplares.



Distribución y Logística

Av. Intendente Rabanal 2756
C1437FQ0 - Cdad. Aut. Bs. As
Tel.: (54-11)4919-8900
Tel. /Fax: (54-11) 4919-8167
vi2@uolsinectis.com.ar

RESPONSABILIDAD Y CONFIANZA
es la clave por la cual nos eligen día a día en
tantos años de servicio...

•Cargas • Equipajes • Encomiendas
Capital Federal y Gran Buenos Aires

Saavedra 3145
7600 - Mar del Plata
Tel. : (0223) 475-4719
Tel. /Fax: (0223) 472-6184



Realiza sus envíos con
RIO PARANA

El pueblo unido

DESFILES CRIOLLOS

"Esbeltos caballos y brillantes emprendados luce una y otra vez la paisanada por las calles de la ciudad durante los festejos". En la actualidad los desfiles criollos entusiasman a niños y adultos dado que reflejan la tradición y las costumbres de nuestro país.

Los comienzos se remontan hacia 1813 en Buenos Aires, cuando el 5 de mayo la Asamblea General Constituyente determinó como feriado cívico el 25 de Mayo, aniversario de nuestra Patria. Los festejos fueron de los más variados para acompañar la celebración dado que las reuniones públicas se iniciaban el 23 y duraban en algunos casos hasta el 26, lo que se conoce como la semana de mayo.

Desde un principio se observó la necesidad de unir los diferentes sectores: el pueblo, el gobierno, el ejército, los maestros y la iglesia. Es así como se convocó a todos a la celebración oficial que no dejaría de ofrecer diversiones populares. "El lugar preferido por los vecinos era la plaza Victoria, allí se encontraba el escenario donde se desarrollaban los números más interesantes y novedosos".

Entre los juegos que mantenían entretenida a la muchedumbre se encontraban: el palo enjabonado, payadores y cantores, grupos de baile que deleitaban con las famosas danzas alusivas, artistas circenses y el cierre con los fuegos artificiales.

Por otro lado, en la zona de Retiro también se realizaban festejos tales como pruebas de habilidad campera, corridas de sortija, carreras de caballos con jinetes sin montura, látigo y espuelas con un solo freno sujeto por dos tientos y riendas; carreras cuadreras, guitarreadas y reñidas de gallos, entre otros que estaban destinados a entretener a la paisanada.

FESTEJOS CRIOLLOS

Durante la tarde se realizaba el desfile militar donde se establecía una marcada competencia entre los cuerpos del ejército y los regimientos participantes, el público alzaba su voz por alguno de ellos.

La música de la guarnición punteaba el ritmo del festejo donde se acentuaba la comunicación reafirmando el sentido de pertenecer a la misma sociedad, así se inició la tradición. Si bien es cierto que los criollos recorrían las calles del pueblo mostrando sus caballos, atuendos y gracia al saludar, más adelante la historia le otorgó un lugar especial al desfile criollo que según cuentan comenzó en Luján (Pcia. de Buenos Aires) hace 67 años. Se lo conoce como el más numeroso realizado cada año en el mes de septiembre con motivo de la peregrinación a caballo al Santuario de la Virgen de Luján.

Revista Continente, "Mensuario de Arte, Letras, Ciencias, Humor, Curiosidades e Interés General N° 41. Ed. Los Dos, 1950.



EX ESTUDIO DR. OSCOZ
L.M.L. Abogados
 Fernando Javier Luque
 Luis Fermin Mundutéguy
 Adriana Mabel Lysek
 Alte. Brown 3069 (7600) – Mar del Plata
 Tel.: (0223) 494-5947 / 495-9964
 estudiososcoz@speedy.com.ar

Hugo R. Arístegui y Cía. SRL
REMATES - FERIAS – CONSIGNACIONES
 Avda. Andrade y San Martín Cacharí (7214)
 Provincia, Bs. As.
 Tel.: (02281) 48-1072/1102

Veterinaria
"MARTIN FIERRO"
Dr. Juan Roberto Márquez
 Médico Veterinario
 M.P. 2040
 Av. Luro 6412 Tel.: (0223) 477-3617/155-273315
 7600 Mar del Plata e-mail: juanrmarquez@gmail.com

Vivero "Pablo Grilli"
 • Plantines
 • Huerta
 • Semillera
 • Arbustos
 • Frutales
 • Orquídeas
 Friuli 1558 - Tel.: 483 1648
 www.viveropablogrilli.com.ar
 info@viveropablogrilli.com.ar
 Mar del Plata

Taller San Marcos
MECANICA DIESEL
 Especialidad en
 SCANIA FIAT
 Marcos Durante
 156-853276
 Nextel ID 443*68
 Ing. Raterly 450
 Tel: 0223-481-5634
 7600 - Mar del Plata

GUSTAVO IGLESIAS
MARANES S.A.
 TRANSPORTES Y COMERCIALIZACIÓN
 DE SUBPRODUCTOS GANADEROS
 Av. Eva Perón N° 3755 esq. 110 / (7620) Balcarce - Bs. As.
 Tel.: 02266 - 432127 / Cel.: 0223 - 155031154
 e-mail: maranes.adm@gmail.com

MELISA CENTIS
 Asesoramiento
 Impositivo - Laboral
 melisacentis@yahoo.com.ar
 Mar del Plata

Bolsas / Textil / Gráfica Integral
 Diseño & Comunicación
 Publicidad **GRÁFICA** ALBERTO CAMINO
 www.estudiomouse.com.ar
 Indumentaria - Packaging - Artículos promocionales
 y mucho más...
 Brown 6902 - Mar del Plata / (0223) 470-2181 / 154-233247
 caminoalberto@hotmail.com

AV. SAN MARTÍN 1120
 TRES ARROYOS
 TEL. (02983) 424373 / 428827
 camsa@eternet.cc
 www.camsamaquinaria.com.ar

CAMSA
 VENTAS / REPUESTOS

MWM MAXION INTERNATIONAL MASSEY FERGUSON CITROËN
 AGCO PARTS IPLA Perkins

Todos los insumos para el apicultor

APICOLA
 Mar del Plata

VENTA DE MIEL

- Materiales de saligna entrerriana
- Indumentaria
- Cera estampada
- Stock permanente
- Envíos

Av. Champagnat 1433 - Mar del Plata
 Tel.: (0223) 4703837 Cel.: (0223) 155972221
 apicolampd@yahoo.com.ar

Sociedad Rural Mar del Plata

NUEVA COMISIÓN DIRECTIVA

Conservando aún, aquel espíritu que llevó a los primeros hombres a reunirse ante la necesidad de hablar sobre "el campo", en el 2012 se conmemora un nuevo aniversario. La Institución persigue los mismos valores y objetivos, pero adecuados al contexto actual.

La Sociedad Rural de Mar del Plata se fundó el 6 de noviembre de 1919 mediante la constitución del acta preliminar.

En un principio funcionó en instalaciones cedidas por el Jockey Club Mar del Plata, en donde se realizó la primera exposición ganadera e industrial en enero de 1920.

Luego, una vez transcurrido el tiempo en 1948, se compró el predio ferial de la ruta 226 Km. 17,5 que se utiliza actualmente.

La Sociedad Rural fue fundada como una sociedad anónima, pero en 1976 se transforma en la Sociedad Rural de "Mar del Plata", sociedad civil y entidad sin fines de lucro.

Como en toda institución los socios reunidos comenzaron a delinear algunas pautas, entre ellas diagramaron los objetivos: fomentar el desarrollo de la ganadería y agricultura en el Partido de Gral. Pueyrredón y celebrar anualmente exposiciones agropecuarias e industriales.

Con el correr del tiempo se incrementaron las actividades, pautas y responsabilidades para con la comunidad.

En la actualidad, Inés de Bengoa se encuentra como presidente de la entidad, y manifestó un gran interés en que a través de la revista 365.CAMPO se difundieran las actividades que se realizan tales como charlas y exposiciones para fomentar la integración.

NUEVA COMISIÓN DIRECTIVA

PRESIDENTE Inés M. de Bengoa
VICEPRESIDENTE Claudio C. Marino
SECRETARIO Carlos U. Cerboni
POR SECRETARIO Esteban Area
TESORERO Alberto R. Santos
POR TESORERO David Mora

VOCAL TITULAR 1 Juan Carlos Petersen
VOCAL TITULAR 2 Raúl A. Irigaray
VOCAL TITULAR 3 Hugo Feu
VOCAL TITULAR 4 Gustavo Erice
VOCAL TITULAR 5 José A. Coronel
VOCAL TITULAR 6 Juan R. Márquez
VOCAL TITULAR 7 Antonio Oscoz
VOCAL TITULAR 8 Silvia Aguirre

VOCAL SUPLENTE 1 Alejandro Astaita
VOCAL SUPLENTE 2 Antonio Zamarripa
VOCAL SUPLENTE 3 Juan Carlos Petersen (h)
VOCAL SUPLENTE 4 Cristina Marcos
VOCAL SUPLENTE 5 Federico Videla Dorna
VOCAL SUPLENTE 6 Cristian Lavalle

REV. DE CUENTAS 1 Eduardo Fisher
REV. DE CUENTAS 2 Ruperto Scalambro
REV. DE CUENTAS 3 Elena Demaria
REV. DE CUENTAS SUPL 1 Marcelo Díaz
REV. DE CUENTAS SUPL 2 Juan Cruz Nefi

Sociedad Rural Mar del Plata



25 de Mayo 3681
 Tel.: (0223) 473-0634

sruralmardelplata@speedy.com.ar / Mar del Plata

Crecimiento sustentable

PRIORIDAD A LAS PASTURAS

Es un país nuevo donde se debe entender el escenario y producir acorde con ello. Actualmente las planificaciones sufren modificaciones en tres o cuatro años, lo cual no sucedía antes.

En el marco de la jornada técnica "Pasturas 2012 Hacia una ganadería competitiva y sustentable", el ingeniero Daniel Rearte – coordinador nacional del Programa Carnes del INTA – analizó la realidad del sector y destacó la necesidad de aumentar la producción de pasturas, ante los cambios que atraviesa la ganadería por el avance de la agricultura, especialmente en los cultivos de soja. Además, agregó que con el objetivo de incrementar la producción de pasturas, se debe tener en cuenta la sustentabilidad del terreno a futuro.

"En medio del gran movimiento que se evidencia en el escenario productivo que atraviesa el país, las pasturas tienen prioridad. Uno de los cambios más importantes es la reducción de la superficie ganadera que ha sufrido el sector en los últimos 10 años. Hay 15 millones de hectáreas que eran ganaderas, y pasaron a la agricultura. Lo cual no está mal, pero es una realidad que tiene que ser tenida en cuenta", afirmó Rearte. En este sentido, consideró que "ante la necesidad de seguir aumentando la producción de carne con una menor superficie, la única alternativa que queda es aumentar hacia arriba", por lo cual "hay una urgencia por acrecentar la producción de pasturas. A lo mejor donde antes se tenía una vaca ahora se pueden tener dos. Eso hace que el manejo de pasturas en el país tenga una relevancia mucho mayor de la que tenía hace una década atrás".

De acuerdo con el ingeniero la reducción del espacio ganadero está vinculado "directamente de manos de la soja". "La siembra directa y de la soja transgénica ha permitido que Argentina sea líder mundial en el cultivo. Esto ha logrado el crecimiento de la economía, pero ha obligado a un reordenamiento de la geografía productiva del país", detalló Rearte y añadió: "esto no es ni bueno ni malo". Hay que acomodarse - a veces con turbulencias - a una nueva geografía productiva". "Se redujo la superficie porque el mismo ganadero incorporó otras actividades que le son más rentables, pero - al mismo tiempo - le exige reordenar sus hectáreas en función de la menor superficie ganadera. Por eso, hoy hay que pensar en niveles de fertilización que antes no se pensaba, porque el crecimiento es más arriba que en forma horizontal", completó.

Este nuevo contexto productivo "le da un protagonismo a la pastura mucho mayor, ya que en el reordenamiento hay una presión sobre suelos que antes no se utilizaban porque los considerábamos malos, en los que hoy hay que implantar pasturas". "Se deben generar nuevos germoplasmas forrajeros. Algunos ya se adaptan a otras regiones y donde antes no tenías nada, hoy hay vacas. Es un país nuevo, donde incluso las disciplinas tienen que tratar de entender el nuevo escenario y producir", añadió.

Consultado sobre cuáles son las regiones del país en las cuales se evidencia en mayor medida este cambio, Rearte sostuvo que "la zona del NOA está creciendo terriblemente". Sin embargo, consideró que este crecimiento requiere de un análisis: "la presión del productor avanza en términos de productividad, y está muy bien que lo haga, pero hay que tener en cuenta la sustentabilidad. En Salta, por ejemplo, en los últimos 10 años se pasó de tener treinta mil cabezas a un millón doscientas. Se desmonta y se instala una megatérmino que permite tener varios novillos por hectárea, pero hay que analizar qué tipo de desmonte se está realizando. No es lo mismo tener toda la ganadería en un sistema de pasturas respetando el monte, que desmontar todo y pretender hacer una pampa húmeda que no asegure sustentabilidad en el tiempo. La expansión de la frontera ganadera del NOA - no en otros lugares - requiere

de una presión en las instituciones de investigación para generar la tecnología que sea sustentable a largo plazo", explicó el ingeniero.

El especialista del INTA, además, consideró que los cambios en el clima acontecieron "en toda la historia del hombre" y que "lo que atenta contra el diagnóstico es la rapidez con la cual ocurren. Antes planificabas algo, hacías un análisis de situación inicial y los planes duraban varios años. Hoy no, el escenario cambia en tres o cuatro años. Por lo cual es necesario tener diagnósticos y propuestas claras". Finalmente, destacó el nivel de producción y crecimiento de la "Cuenca del Salado", donde el INTA ya cuenta con una estación experimental, desarrolla investigaciones e incorporó nuevas generaciones al organismo.

Lic. Marina Guzmán

Obtenga mayor rentabilidad en el rodeo

Programe la reproducción

En los últimos años hemos visto que las explotaciones ganaderas deben ser cada vez más eficientes para alcanzar el éxito económico, y para ello deben tener presente una serie de factores que inciden directamente en la producción.



En el presente artículo nos referiremos a la cría de bovinos para carne, cuyo principal sustento es la nutrición, la sanidad, la reproducción y el manejo, éstos componentes se interrelacionan y varían de acuerdo al impacto según la zona en donde se desarrolla la actividad, siendo el clima de cada región predominante en la toma de decisiones. Ante determinados imponderables climáticos, como podría ser una inundación o sequía, deben ser evaluadas las consecuencias en la producción de pasto teniendo en cuenta los factores antes mencionados.

Para realizar un armónico acople de éstos componentes, el productor necesitará diagramar las actividades del sistema de producción. En el establecimiento de cría bovina, la planificación de los servicios es la llave para proyectar el resto de las acciones.

La decisión de cómo programar los servicios estará condicionada por la disponibilidad forrajera del establecimiento, los imprevistos relacionados con el sector sanitario y también los climáticos, entre otros.

La eficiencia en el manejo reproductivo es uno de los principales elementos que influyen en el retorno económico de la explotación ganadera. Se debe lograr una alta tasa de preñez con una adecuada distribución en el menor tiempo posible (90 días o menos). Algunos de los índices utilizados

para medir esta variable se relaciona con la obtención de un ternero por vaca por año, o un alto porcentaje de terneros destetados. No obstante, otro objetivo será lograr la mayor cantidad de terneros pesados en el menor tiempo posible. Se ha demostrado que, al resolver los aspectos nutricionales y sanitarios, mediante los servicios de corta duración es posible alcanzar mayores tasas de preñez y más cantidad de kilos de terneros destetados, a diferencia que con los servicios prolongados (Cuadro 1).

Las acciones antes mencionadas se pueden lograr con prácticas de manejo ajustadas, pero no siempre permiten alcanzar estos objetivos en tiempos relativamente cortos. En general, se requieren una o dos estaciones de servicio para acercarse a la ideal. Sin embargo, el productor puede organizar el rodeo para que se cumplan estos objetivos, utilizando tecnología absolutamente probada para hallar resultados biológicos (tasas de preñez) y económicos (siempre y cuando el resto de las condiciones lo permitan).

La tecnología de la cual hablamos, es la llamada reproducción programada o Inseminación Artificial a Tiempo Fijo (IATF). La misma no solo permitirá alcanzar los objetivos antes mencionados (más terneros y más pesados) sino que su implementación permite introducir mejoras genéticas en el

CUADRO 1

DURACIÓN DEL SERVICIO (MESES)	2	5
Terneros destetados	92	78
Edad de destete (días)	253	229
Ganancia diaria (grs.)	750	700
Peso al destete (Kg.)	244	230
Kg destetados	22450	17940
Costos adicionales (en Kg.) *	1314	-----
Margen bruto (en Kg.)	21136	17940
Diferencia entre servicios (%)	18	

Rendimiento, en kilos de ternero producidos, con servicios de diferente duración (calculado sobre 100 animales en servicio). * Costo adicional debido al tratamiento hormonal realizado en este grupo. Adaptado de Wiltbank, 198

CUADRO 2

DURACIÓN DEL SERVICIO (DIAS)	90	50
Preñez en el 1º día de servicio (%)	1.5	50
Preñez en 25 días (%)	40	80
Preñez final (%)	90	94
Peso de los terneros al destete (Kg.)	165	187
Kg totales producidos	15200	17980
Diferencia (%)	18.3	
Costo adicional en Kg *	-----	1428
Margen bruto en Kg.	15200	16552
Diferencia final (%)	8.9	

Estimación de la productividad de dos rodeos sometidos a duraciones de servicio de 90 y 50 días (calculado sobre 100 animales en servicio). En el rodeo con 50 días de servicio, se utilizó tratamiento de inducción de celos e IATF. * Costo adicional debido al tratamiento hormonal realizado en este grupo. Butlery Alberio 1997.

CUADRO 3

DURACIÓN DEL SERVICIO (DIAS)	30 (control)	30 (tratado)
Preñez en el 1º día de servicio (%)	1.5	50
Preñez en 30 días (preñez final) (%)	60	90
Peso de los terneros al destete (Kg.)	135	155
Kg totales producidos	8100	14000
Diferencia (%)	72	
Costo adicional en Kg *	-----	1428
Margen bruto en Kg	8100	12572
Diferencia final (%)	55	

Estimación de la productividad de la cola de parición de un rodeo en caso de utilizarse inducción/sincronización de celos e IATF (calculado sobre 100 animales en servicio). * Costo adicional debido al tratamiento hormonal

rodeo, que de otra forma tendría costos mayores y demandaría más tiempo. En cuanto a la consideración económica que justificaría su uso, ha sido también demostrado que mediante su aplicación es posible mejorar entre el 10% y el 25% la cantidad de kilos de terneros destetados producidos, si lo comparamos con estudios donde no se aplica (Cuadro 2).

En el cuadro 2 se compara la productividad en kilos de ternero destetado, en un rodeo utilizando IATF con un servicio acortado (50 días), en relación con otro sin su aplicación (90 días). La comparación se realiza con un rodeo de excelente performance en un servicio de 90 días. Pero si el cotejo se llevase a cabo con un rodeo menos "acomodado", la diferencia de productividad estaría cerca del 20% mencionado más arriba. Otro ejemplo, es cuando un tratamiento como el citado se aplica en las vacas "cola de parición". En esta, la productividad es baja porque las hembras tienen poco tiempo para concebir nuevamente, y además sus terneros nacerán muy tarde y por ello serán más livianos que los paridos más temprano.

En el cuadro 3 se observa que al aplicar en forma puntual este tratamiento a la "cola de parición" es posible aumentar su productividad en cifras aún superiores a las mencionadas anteriormente.

En cuanto a los costos de esta tecnología, es interesante señalar que se trata de una técnica que en relación con el costo de los kilos de novillo, ha tenido una significativa reducción con respecto a lo que se observaba dos años atrás (las diferencias mencionadas en los cuadros anteriores serían mayores aún con las cifras actuales).

En la actualidad, el costo completo por vaca inseminada es superior ya que el precio de los tratamientos ha aumentado solo un 40% y en cambio el del kilo de novillo ha aumentado un 150% en el mismo período.

Algo parecido ocurrió con el costo del semen, ya que el mismo se ha incrementado en un 50%, pero el precio de los toros se ha elevado un 100%. Con lo cual inseminar tiene menos costo final que utilizar toros. Es cierto que si se compara el valor de un servicio natural, este tiene un precio algo menor que el obtenido por IATF. Sin embargo, si se compara la rentabilidad al final del proceso (kilos de terneros destetados), la mejora es del orden de la mencionada anteriormente (10 a 20% más

alto). El productor puede aducir que esta ganancia la obtendrá un año después y mientras tanto tiene que afrontar el costo financiero del tratamiento. No obstante, el productor no tiene en cuenta que si utiliza esta metodología podrá vender entre el 30% y el 50% de los toros (ya que después de la IATF solo tendrá que utilizar alrededor de la mitad) con lo cual puede afrontar holgadamente este costo financiero.

Ventajas de IATF: servicio con toros

- ▶ Permite planificar con más precisión la época de parición
- ▶ Mejor utilización de la oferta forrajera
- ▶ Perfecciona la tasa de preñez: activa el desencadenamiento del celo
- ▶ Mejora la distribución de la preñez (más cabeza de parición y menor período de parición)
- ▶ Se logran terneros de mayor edad al destete, más pesados (10% al 20%) por parir más temprano
- ▶ Mejor y más eficiente el trabajo del personal.
- ▶ Perfeccionamiento genético del rodeo.
- ▶ Evita detectar celos al igual que la IAT
- ▶ Inseminar más cantidad de animales en poco tiempo (200 a 400 animales en un día)
- ▶ Ordena el rodeo
- ▶ Disminuye la cantidad de toros
- ▶ Correcto cumplimiento del programa sanitario
- ▶ Favorece la IA en vaquillonas ya que se utilizan toros con facilidad de parto

Dr. Juan R. Márquez
Médico Veterinario

Estamos para lo que el productor necesita

**Cereales
Insumos
Acopio**

**Asesoramiento técnico
Inmobiliaria
Seguros**

Agro El Carretero

Av. San Martín 498 Tl. (02983) 431650/51/52/53 Tres Arroyos • Rivadavia 397 Tl. (02983) 470243 San Cayetano • San Martín 1360 Tl. (02983) 484432 / 481524 A. González Chaves • www.agroelcarretero.com.ar

EXPRESO Interprovincial S.R.L.

Siempre es más

"Salidas diarias a Tres Arroyos y Bahía Blanca"

9 de Julio 6138 TEL.: (0223) 470-2929 / 470-2930
e-mail: intermdp@speedy.com.ar


 **Colombo y Magliano S.A.** 

Avenida de Mayo 580 1º piso

ALEJANDRO PAREDI
HACIENDAS

Representante Zonal
Coronel Vidal - Mar Chiquita

Tel.: (0223) 155-414136
ID Nextel 128*4800
e-mail: a_paredi@hotmail.com

 **365.CAMPO**
visión empresaria

Para publicitar en nuestra revista,
comunicarse con el 0223-155-277966

ESQUINA DE Campo AGROVETERINARIA

Agropecuaria J.O. S.R.L.


- ✓ ART. RURALES
- ✓ SANIDAD Y NUTRICIÓN ANIMAL
- ✓ REPRODUCCIÓN ANIMAL

EQUIPO MÉDICO VETERINARIO
Med. Vet. *Fernando Gual*
Med. Vet. *Mariano Parra*
Med. Vet. *Verónica Maldonado*
Med. Vet. *Agustín Tessi*

Esquina de Campo **La Glorieta**
Av. Juan B. Justo esq. Méjico Gral. Paz 232 Tel.: (02265) 433065
Tel./Fax.: (0223) 476-1137/38 javierdelgado@esquinadecampomdq.com.ar
info@esquinadecampomdq.com.ar Coronel Vidal – Bs. As.

www.esquinadecampomdq.com

ROSENBUSCH



Presencia creciente

CANCRO DEL TALLO DE LA SOJA

Es una enfermedad potencialmente muy destructiva que produce muerte de plantas en manchones, generalmente desde la mitad de la estación de crecimiento hasta la madurez del cultivo.

¿De qué enfermedad hablamos?

El Cancro de Tallo de la Soja (CTS) ha provocado importantes pérdidas en los principales países productores como Brasil, Estados Unidos y Canadá.

En la Argentina se manifestó con carácter epifítico en la zona núcleo sojera durante las campañas 1996/97 y 97/98 (Pioli et al., 1997; Ploper, 2004). En las últimas campañas en el centro y sudeste bonaerense ha llamado la atención de asesores, productores y especialistas (fitopatólogos y mejoradores) por la cantidad de plantas y lotes afectados.

Desde 2003/04 (Ridao et al., 2005), la presencia creciente del cancro del tallo fue observada en campos de productores. Lesiones en tallos y/o decoloración en los nudos inferiores, con marchitamiento rápido y muerte de plantas aisladas (hasta 10 % de incidencia) y grandes manchones que comprometieron el rendimiento de algunos lotes (20 a 40 %) (Fig.1), fueron atribuidos a los hongos *Diaporthe phaseolorum* var. meridionalis (Dpm) y/o a *D. p. var. caulivora* (Dpc).

En la campaña 2006/07, se relevaron 82 lotes comerciales, para determinar la importancia de esta enfermedad (Azul, Balcarce, Gral. Alvarado, Necochea, Olavarría, San Cayetano, Tandil y Tres Arroyos). Se evaluaron 200 plantas por lote, en estados reproductivos R5 a R7, la cantidad de lotes afectados (prevalencia) fue de 94 %.

En Azul, Balcarce, Olavarría y Tandil, había al menos una planta enferma en el 100 % de los lotes. El alto grado de dispersión encontrado, y los elevados valores de plantas enfermas (incidencia), entre 10 y 56 %, confirmaron la relevancia del cancro del tallo de la soja causado por *D. caulivora* (Ridao y Lago, 2007; Lago, et al., 2007, 2009 y 2010; Grijalba y Guillín, 2007). En esta zona las pérdidas causadas por esta enfermedad no han sido evaluadas.

Debido a la aparición tardía de los síntomas y al escaso conocimiento de la patología, el cancro del tallo de la soja por *caulivora* ha sido subestimado.

El CTS es causado por un hongo llamado *Diaporthe phaseolorum*, que ha sido clasificado con variedades: 1) la var. meridionalis y 2) la var. caulivora. En EE.UU se asoció a meridionalis, causante del llamado Cancro del Tallo del Sur, con clima templado-cálido; y a caulivora, agente del Cancro del Tallo del Norte, con clima templado-fresco (Morgan-Jones, 1989). En la subregión pampeana norte argentina (entre 32 y 34° Lat. S) se demostró la coexistencia de las dos variedades en el cultivo de soja (Pioli et al., 2003). Pero ahora, en trabajos científicos más recientes se postuló que estos hongos serían especies diferentes. A meridionalis la llaman *Diaporthe aspalathi* (Janse van Rensburg, 2006) y a caulivora directamente *Diaporthe caulivora* (Santos et al., 2011). Los hongos no se diferencian fácilmente en el campo a través de los síntomas que producen en las plantas enfermas. La identificación del agente causal se complica debido a que se encuentra en todas partes y a la distribución de varios otros patógenos del mismo grupo que forman un complejo llamado *Diaporthe/Phomopsis* (agregando a otras especies como *D. longicolla*, *D. phaseolorum* var. *sojae* y *Phomopsis* spp.).

Entonces, para reconocer al causante de la enfermedad llamada CTS será necesario determinarla en el laboratorio, por ello se realizaron aislamientos de *D. caulivora* de la provincia de Bs. As. se caracterizaron morfológica, fisiológica, molecular y patogénicamente. Las diferencias en cuanto a la forma, crecimiento en medios de cultivo y ADN (con técnicas moleculares) presentaron poca variabilidad. Se concluyó que las diferencias en la incidencia y severidad de la enfermedad, en la provincia de Bs. As., no se deberán a la variabilidad del hongo, sino al ambiente predisponente o al manejo cultural del cultivo (Grijalba et al., 2011a y b).

Este grupo de hongos sobrevive en los rastrojos (materia orgánica muerta) en el suelo, malezas o cultivos diferentes a la soja. Se comprobó que *D. caulivora* sobrevive en restos vegetales de cultivos extensivos que, en nuestra zona se incluyen en la rotación (maíz, sorgo, girasol, papa, trigo y soja), siendo la colonización mayor

en soja y girasol (Grijalba y Ridao, 2008). También se ha propuesto a la semilla infectada como un medio de diseminación del patógeno a largo alcance, lo que favorece su introducción en lotes libres de la enfermedad. La incidencia de meridionalis en semilla, raramente supera el 5 %, aún cuando provenga de lotes muy enfermos. En cambio, para caulivora, se han informado niveles de infección superiores a 20 %. La incidencia promedio de *D. caulivora* en semilla de lotes del centro-sudeste bonaerense fue del 10 %, lo que demostró que la semilla ha actuado como un agente dispersor (Rossi et al., 2008; Rossi y Ridao, 2009 y 2012). La identidad de la variedad del hongo fue confirmada usando una técnica molecular (PCR-RFLP- Zhang et al., 1998).

En el ciclo agrícola 2006/07, en el sudeste bonaerense la incidencia, del CTS disminuyó con el atraso de la fecha de siembra. Los cultivos de primera época de siembra fueron más afectados por el CT por caulivora, que las sojas de segunda siembra. En Balcarce, el progreso de la enfermedad en el cultivar DM 4200, varió en función de la fecha de siembra. La fecha más temprana (fin de octubre), presentó la mayor incidencia, tasa de incremento temporal y área bajo la curva de progreso de la enfermedad (ABCPE). Las lluvias no se asociaron con el desarrollo del CT en el campo (Lago, et al., 2010).

Síntomas de cada cancro del tallo

Si la variedad del hongo presente es meridionalis, los síntomas son: lesiones necróticas formando canchales de borde pardo-rojizo, que se ven primero en la zona de inserción del pecíolo. Las lesiones raramente rodean el tallo, y pueden desarrollar amarillamiento y bronceado del tejido de las hojas entre las nervaduras que quedan verdes.

Clorosis y necrosis internerval es un síntoma secundario, común a varias enfermedades que reducen la traslocación de agua en la planta, por lo que puede confundirse con la muerte súbita por *Fusarium* spp. o con la podredumbre parda del tallo por *Phialophora gregata*. Un diagnóstico correcto debe complementarse con otros síntomas como el oscurecimiento castaño de la médula. La parte central, externa del cancro se presenta con los tejidos decolorados y cuerpos de color pardo distribuidos irregularmente, que son fructificaciones del hongo (picnidios). La disposición de los picnidios lo diferencian de otra enfermedad: el "tizón del tallo y de la vaina" por *Diaporthe phaseolorum* var. *sojae* (*Phomopsis sojae*) que produce picnidios distribuidos en hileras sobre grandes áreas del tallo y de las vainas.

Pero cuando está caulivora, los síntomas son canchales o decoloración cerca de los nudos inferiores, con muerte y marchitamiento rápido de las hojas. La necrosis del follaje se presenta al inicio con una coloración castaño-anaranjada de las hojas, que luego se oscurecen. En cultivares muy susceptibles los canchales no se presentan

muy bien definidos (Fig. 1). Si los canchales dañan al tallo, la planta puede morir. Canchales o lesiones púrpuras también suelen aparecer en la base de los tallos a nivel del suelo. Los síntomas del follaje en el campo se pueden confundir con los causados por otras dos enfermedades como: la pudrición húmeda del tallo por *Sclerotinia sclerotiorum* y la pudrición del tallo y raíces por *Phytophthora sojae*. La falta de producción de cuerpos negros (esclerotos) sobre y dentro de los tallos, la ausencia de un micelio blanco algodonoso y de lesiones externas blancuzcas que terminan desintegrando internamente a los tallos, lo diferencian de la pudrición húmeda por *Sclerotinia*. Mientras que la pudrición por *Phytophthora* puede presentarse con lesiones en la base del tallo, como un continuo desde la superficie del suelo.

Manejo

El manejo más eficiente del CTS es el uso de cultivares resistentes, los disponibles en el mercado argentino poseen resistencia a la variedad meridionalis. Pero se ha demostrado que los genes que confieren resistencia a meridionalis no lo hacen a caulivora y los dos patógenos son endémicos con distinto grado de incidencia en las regiones tradicionalmente sojeras de Argentina.

La falta de semilla de cultivares con resistencia a los dos agentes causales de cancro del tallo hace necesaria la utilización de otras medidas alternativas que permitan reducir el riesgo de pérdidas por la enfermedad (rotación de cultivos y la sucesión con gramíneas de invierno como trigo, avena o cebada aunque no eliminen el inóculo, son convenientes).

El patógeno sobrevive en los restos de cultivos contaminados y permanece en los granos utilizados como semilla, un tratamiento con fungicidas ayudaría a evitar la introducción del patógeno a lotes o áreas donde no estuvo antes y garantiza un stand de plantas más parejo.

La información procesada hasta el presente, sugiere un efecto de la fecha de siembra sobre la incidencia de cancro del tallo por caulivora. Se ha especulado con que la mayor incidencia registrada en siembras tempranas, puede relacionarse con condiciones de alta humedad en estado vegetativo.

Pero la aparición de la enfermedad en ciclos agrícolas con escasas precipitaciones al comienzo del ciclo del cultivo, como lo ocurrido en 2006/07 y en también en 2011/12, hace necesario un análisis profundo de datos de diferentes años, junto a los registros meteorológicos correspondientes a la zona. Está claro que bajo estas circunstancias el cancro del tallo por caulivora puede ser una enfermedad muy dañina para la soja.

A la ocurrencia tan difundida del patógeno en la semilla, a infecciones latentes en plantas inmaduras, se podría sumar un conjunto de estrés fisiológicos que incentivan la patogenicidad del hongo.

SISTEMAS DE SEGURIDAD RURAL

hpelectric
www.hpelectric.com.ar

El ojo del amo engorda el ganado!
Visualice su campo a distancia desde cualquier parte

CCTV - CONTROLES DE ACCESO
TELEFONIA - CONECTIVIDAD

www.hpelectric.com.ar 0810-888-4735

www.salmec.com.ar

PRODUCTOS QUIMICOS Y DE LIMPIEZA

SALMEC

Distribución a Granel en el Interior del País

Hipoclorito de Sodio - Lavaderos y Tintorerías Industriales
Procesos de Jean - Frigoríficos - Alimentos elaborados - Industria láctea
Potabilización de aguas - Mantenimiento de Piscinas y Limpieza Institucional

Tel.: 011-4709-2360 info@salmec.com.ar

Jardinería Práctica

Consejos a tener en cuenta

PREVENIR LOS DAÑOS

En invierno debemos preparar el jardín para la primavera, y el trabajo no es poco. Te presentamos algunos tips para el cuidado de tus plantas.

Llegó el frío y las bajas temperaturas acompañadas por las heladas pueden dañar las plantas. Pero no todo es negativo, ya que se eliminan los insectos que se alimentaran del jardín en primavera.

Las heladas no dañan por igual al jardín. Les presentamos tres tipos. Las suaves: cuando la temperatura desciende debajo de 00 C por poco tiempo (clima oceánico). Igual que la helada por evaporación, dada por rocío acumulado en la superficie de la planta luego de lluvias o descenso de humedad atmosférica; las medias: durante la noche la temperatura desciende por debajo de 0° C, sin llegar a - 10° C (clima continental húmedo). Se forma una capa de hielo sobre la planta conocida como helada blanca; y las fuertes: cuando la temperatura se mantiene debajo de -10° C durante gran parte del invierno (clima de montaña).

Graciela Padin – Paisajista

CUIDADOS Y RECOMENDACIONES

- ▶ **RIEGO:** nunca deje de regar, en otoño se disminuye pero no se anula. Las plantas **SIGUEN VIVAS** y generan jugos celulares para descender el punto de congelación dentro de los tejidos, por ello deben estar hidratadas en profundidad para sufrir menos las bajas temperaturas. Regar durante el día, nunca por la tarde, así el agua no escarcha.
- ▶ **PLANTAR** especies de follaje caduco, que se consiguen a raíz desnuda.
 - ▶ Plantar con día y tierra seca, nunca después de una lluvia.
 - ▶ Controle no cubrir el cuello (punto de unión entre tallo y raíz)
 - ▶ Proteger las herbáceas de las heladas podándolas casi al ras, para que rebroten con fuerza en primavera.
 - ▶ NO aportar fertilizantes ricos en nitrógeno, pero SI materia orgánica.
 - ▶ En época de reposo tutorar las especies que crecen torcidas.
 - ▶ Colocar **MULCH** en los canteros, protegiendo así las raíces de las plantas. Aplicar chip, paja, turba entre otros.
- ▶ **PODAR:** especies de hoja caduca, pero con heladas frecuentes esperar a finales de invierno.
 - ▶ Momento de trasplantes.
- ▶ **CÉSPED:** época de reposo, buen momento para instalar el riego por aspersión. Recuerde no pisarlo cuando hay escarcha, porque es vulnerable.
- ▶ **SEMBRAR:** alheli, amapolas, caléndula, conejitos, crisantemos, fresias, gerbera, pensamientos y primulas entre otras.
 - ▶ Renovar la tierra de las macetas

PLANTAS DE INTERIOR

- ▶ Los días son más cortos y las horas de luz solar son menos, por ello se debe acercar las plantas a las ventanas. Girar las macetas para que el desarrollo sea parejo.
- ▶ Las plantas no necesitan calefacción, por ello debemos pulverizar su follaje manteniendo el ambiente húmedo.
- ▶ En caso de tener loza radiante aislar las macetas del suelo elevándolas.
- ▶ Podar las especies que presenta un aspecto débil con entrenudos largos.
- ▶ Mantener el follaje limpio con agua, NO utilizar brillo vegetal.
- ▶ No aplicar fertilizantes nitrogenados en invierno, pero si materia orgánica según la especie

VILLA RAY

JARDINERIA | PAISAJISMO
CURSOS Y TALLERES

Roca 2787 / Tel:492-1437
info@villaray.com.ar

Martin Guardia
TECNICO AGRONOMO

Vivero Guardia

Ruta 88 km. 3,5
Tel./Fax. 0223 - 465-0233
7600 - MAR DEL PLATA

Cuidados para invierno

LA REINA DEL JARDÍN

Todo parque necesita una rosa para estar completo, dado que embellece y perfuma con una variedad infinita de colores. Aunque muchas personas consideran que su cultivo es difícil, los especialistas aseguran lo contrario.

Las rosas necesitan por lo menos cinco horas diarias de sol y una buena circulación de aire. Además se debe evitar plantarlas debajo de árboles porque sus raíces compiten en la absorción de nutrientes. Al momento de trasplantarlas no abrir el paquete de rosales a raíz desnuda hasta la plantación, y 30 minutos antes, colocarlas en un balde con agua para hidratar las raíces.

Se aconseja realizar un pozo de 50 cm de alto por 40 cm de profundidad y luego enriquecer el sustrato con materia orgánica: compost, humus, resaca, harina de hueso y regarla en forma abundante y lenta para que la tierra se acomode.

En el caso de ser necesario agregar más sustrato, sin tapar el cuello (2,5 cm), aunque en lugares fríos se recomienda plantarlo 5 cm bajo tierra, en tanto que si la zona es ventosa sujetar el rosal con un tutor. Recuerde que lo más importante es proveer a la planta de agua.

La poda debe efectuarse todos los años entre junio y agosto, dado que cumple la función de rejuvenecimiento y formación de la planta. Para cada tamaño y tipo de rosal corresponderá una poda diferente, teniendo en cuenta la ubicación de las yemas al hacer los cortes (la yema en el extremo superior emitirá la nueva rama).

Por último, se deben retirar las ramas secas, enfermas, frutos (escaramujos), flores pasadas y hojas.; y luego quemar todo para evitar que se transmitan enfermedades. Recuerde que durante el tiempo de floración se deberán eliminar las flores viejas, así se evita el agotamiento y se prolonga el período de floración.

TIPOS DE ROSALES

Híbridas de té y grandifloras: dejar 3 a 4 ramas nuevas y podar desde el injerto hacia arriba 30 a 40 cm. El corte debe ser neto y realizarse a bisel 45° y 6 milímetros encima de una yema sana y fuerte que mire hacia afuera, ya que ésta marcará la dirección de la rama cuando crezca. Dejar el centro de la planta "abierto" y en las grandifloras dejar 10 cm más por tallo.

Floribundas: mismas técnicas que las HT, dejar 2 a 3 yemas más. Se desarrolla como un arbusto y tiene una flor por tallo.

Miniaturas: eliminar todas las ramas secas del interior y podar a la mitad de su altura, "aireando" la planta.

Antiguas: casi no necesitan poda, salvo que sean de mucho crecimiento. Las inglesas (David Austin) deben ser podadas ligeramente (sólo la 1/4 parte de su altura).

Arbustivas: gran crecimiento, necesitan una poda severa. Sacar ramas secas/maltrechas y dejar las nuevas para renovar la planta. A medida que florece, acortar las ramas a la mitad de su tamaño para mantener el rosal uniforme.

Trepadores: ramas más largas, cubre paredes, arcos y pérgolas (son apoyantes). No necesitan grandes espacios y pueden acomodarse en un macetón. Lo ideal es guiar todas las ramas en forma horizontal y abanico para que la savia circule y lograr mayor floración.

Forma de arbolito: podar ligeramente manteniendo la forma.

Silvia G. de Aguirre
Asoc. Arg. Rosicultura (MDP).

LUEGO DE LA PODA

- ▶ Limpiar y quemar los restos
- ▶ Carpir el suelo alrededor del rosal
- ▶ Pulverizar con polisulfuro de calcio la planta y el suelo para evitar enfermedades
- ▶ Luego de una semana, fertilizar con nitrofoska (puñado mediano alrededor de cada planta)
- ▶ Colocar polisulfuro de carbono (8 cucharadas por litro de agua)



TIPS A TENER EN CUENTA

- ▶ Al podar tardíamente pierden savia por la herida
- ▶ Usar mastic para curar heridas o plasticola (Podaxan)
- ▶ No colocar nitrógeno en otoño
- ▶ Tijeras de mango largo y corto afiladas y desinfectadas (alcohol o lavandina) y guantes resistentes
- ▶ Vacuna antitetánica
- ▶ No guardar la solución del pulverizador, preparar siempre nueva

Prohibiciones y obligaciones del arrendatario

CONTRATOS AGRARIOS

El contrato partió del género de locación de cosas del código civil se modificó a causa de los vaivenes del mercado para proteger a la parte más "débil", el arrendatario (quién pagará). Hoy se encuentra vigente la Ley 13246 (1948), con la última modificación de la Ley 22298 (1980).

Les presentamos los elementos esenciales del contrato (escrito u oral): objetivo lícito, capacidad de las partes, promesa de entrega del uso y goce del predio (no propiedad, ni posesión) sino tenencia; predio fuera del área urbana; destinado para especializaciones agropecuarias (nuevas: floricultura, horticultura, cunicultura y más), y la otra parte se obliga a pagar un precio cierto de dinero (puede determinarse para contratos ganaderos). La ley es de orden público, significa que el imperio de algunas normas está por sobre la voluntad de las partes.

Existen casos en los que se aprovechan del uso del suelo, (no se entrega la tenencia), son los contratos de pastoreo/pastaje -"campitos" cerca de ferias de remate que ofrecen hospedaje del ganado para no perder kilaje y calidad, y se paga por cabeza a corto plazo-; y los excluidos por la propia ley del plazo mínimo de 3 años en los contratos permanentes, que son los "accidentales" hasta 1 año para pastoreo y hasta 2 cosechas.

Los contratos accidentales (art. 39 ley 13246) son los más utilizados porque posibilitan al arrendador evitar juicios de desalojo (falta de pago/vencimiento del contrato), para recuperar el predio en el tiempo acordado, caso contrario el arrendatario accidental puede contraer graves sanciones de tipo económico (5% diario del monto del contrato, aunque existe un exceso que los jueces pueden morigerar, art. 622 del C.C) y además la rápida expulsión del predio. Si bien comparto el patrocinio letrado para la homologación, no tengo el mismo criterio para la presión fiscal (sellado del contrato más la tasa de justicia), que sólo encarece el trámite.

No debe existir entre los contratantes relación de dependencia (Dto. 8330/64) o de tipo asociativo, pues éstas modalidades se encuadran en el contrato de trabajo agrario o en las múltiples figuras asociativas (tambero-mediero, trabajador de vid, entre otros).

El precio es libre y se determina en dinero ("X" pesos la hectárea) o determinable a kilo vivo de hacienda en los contratos ganaderos (fórmula 1000 Ha x precio primera categoría novillos Liniers por cantidad de kilos pactado); en este caso oscilará en el tiempo de acuerdo a los valores de mercado de Liniers, en cada período de pago.

El plazo contrato permanente el plazo mínimo es de 3 años (garantiza los ciclos biológicos y procesos productivos) vencido éste el arrendatario debe restituir el predio, sin plazo suplementario (art. 20 de la ley 13246).

El plazo máximo será de 10 años (art. 1505 CCF.), que puede extenderse hasta 20 cuando el arrendatario se obligue a

efectuar mejoras en el predio que retarde la producción por 2 años. El contrato podrá ser cedido o transferido, sólo con la conformidad del arrendador. Si fallece el arrendatario durante la vigencia pueden continuar la explotación los ascendientes, descendientes, cónyuges o colaterales hasta segundo grado que hayan participado directamente en la explicación, debiendo dentro de los 30 días del fallecimiento comunicar al arrendador su voluntad.

Las mejoras deben tener una cláusula expresa en el contrato, si no se aplicará el art. 1533 C.C, donde el arrendatario no podrá realizar mejoras para su utilidad o comodidad, pero de no ser urgentes el arrendatario no podrá hacer otras si existiese prohibición al respecto. Si el arrendatario está autorizado a realizar mejoras, al vencer el contrato puede reclamar su valor, incluso retener el predio hasta tanto no sean satisfechas sus pretensiones.

Prohibiciones: arrendatario Ley 13246

- a) Explotación irracional del suelo que origine erosión/agotamiento
- b) Vender, asegurar, transportar, depositar o comercializar los productos de la explotación a personas determinadas
- c) Contratar la ejecución de labores rurales, transporte o adquisición de maquinarias y su utilización
- d) Utilizar un sistema /elementos para cosecha o comercialización, que no se ajuste a una adecuada técnica cultural
- e) Cláusulas que importen la prórroga de jurisdicción o constitución de un domicilio especial distinto del real

Obligaciones: arrendatario

- a) Explorar de acuerdo al destino pactado sujeto a las normas agrícolas-ganaderas
- b) Mantener el predio libre de plagas/ malezas, y colaborar con el 50% de los gastos que demande su erradicación
- c) Conservar edificios, mejorar el predio y entregarlo en las mismas condiciones, salvo los deterioros producidos por el uso y la acción del tiempo. Nada impide contractualmente que asuma mayores obligaciones respecto a lo normado.
- d) El arrendador, contribuye con el 50% para combatir las malezas y plagas, si el predio los tuviera al contratar.
- e) Si el número de arrendatarios supere los 25 y no existen escuela públicas a 10 km. del centro del inmueble; deberá proporcionar a la autoridad escolar una vivienda e instalaciones de agua potable para que funcione un aula para 30 alumnos como mínimo.

Dr. Antonio OSCOZ
Prof. Legislación Agraria - CAECE - Mar del Plata

Industria Eco-amigable

ENVASES FITOSANITARIOS

El programa Agrolimpio originado en 2004 por la Cámara de Sanidad Agropecuaria y Fertilizantes (CASAFE) colabora con los eslabones de la cadena productiva para realizar el reciclado de los envases plásticos una vez utilizados por los productores agropecuarios.

El programa contribuye a la difusión y educación de las buenas prácticas entre productores, contratistas, y otros integrantes del sector. Actualmente está funcionando correctamente en las provincias de Mendoza, San Juan, Río Negro, Neuquén y Córdoba, a la par que se está gestionando para lograr su pleno andar en Chaco, Corrientes, Santa Fe y Buenos Aires.

El programa se lleva adelante por medio de diferentes acciones, aunque se perciben aún varios puntos que dificultan su funcionamiento con el mismo grado de efectividad en todo el territorio nacional. Un punto no menor es la falta de compromiso por parte de diversos gobiernos provinciales de la zona núcleo en lograr a través de una normativa la desclasificación de los envases como "no peligrosos", una vez que el productor agropecuario ha realizado el triple lavado y el perforado de acuerdo a los procedimientos indicados por la norma IRAM 12069 (2003). Así, logra sacar los bidones en su vehículo y los lleva al Centro de Acopio Transitorio (CAT) más próximo y sin inconvenientes.

Los CAT deben ser autorizados por los municipios a partir de estudios: zona de ubicación, accesibilidad para la entrega y determinados conceptos de construcción. Lo cierto es que muchos municipios aún no han tomado conciencia ambiental sobre el problema y los CAT no son lo suficientemente numerosos para hacer frente a la cantidad de bidones (en la provincia de Córdoba es donde más se han realizado y no llegan al centenar).

Es necesario conocer si los envases son reciclados por personal habilitado, quien sabrá cuál es su destino y uso final. De esta manera, se evitan riesgos y se prohíbe utilizar el plástico en productos no autorizados. Hoy se está trabajando desde lo privado con una propuesta de Ferrobaires para hacer durmientes, y con el Ministerio de Agricultura de la Nación para lograr una normativa que de marco a un trabajo conjunto público-privado para supervisar el proceso en su totalidad.

Así, con el apoyo de los organismos públicos, entidades privadas y productores, se focalizó en la capacitación de buenas prácticas agrícolas como eje central. El programa se convirtió en el segundo en América Latina en cantidad de toneladas de plástico reciclado en la industria de fitosanitarios. También existen entidades privadas que disponen de sus propios centros de acopio para envases vacíos, pero a la fecha prácticamente no existen CATS municipales aprobados por la OPDS, por eso CASAFE actúa como un puente de comunicación entre el usuario generador de los bidones y los operadores habilitados como recicladores, en las provincias que oficialmente han aprobado su operatoria.

CASAFE

PROCEDIMIENTOS: TIEMPO Y AGUA SON LAS VARIABLES



VACIAR los envases y realizar el lavado.

CARGAR con agua ¼ del volumen del envase y agitar durante 30 segundos, vaciar en el tanque de mezcla de la pulverizadora y repetir la operación dos veces más.

PERFORAR el envase para su inutilización.

NO acumular bidones para luego limpiarlos.

GUARDAR los bidones en un silo, jaula de alambre o depósito.

UTILIZAR productos adecuados y ropa de seguridad.

RIO PARANA

Es una empresa de transporte de pasajeros con más de 80 años en la "huella" uniendo pueblos y ciudades de nuestro país. Ofrecemos servicios directos desde Mar del Plata y la zona hacia Santiago del Estero - Termas de Río Hondo y Tucumán. También vamos a Tandil - Ayacucho - Buenos Aires - Necochea - Lobería - Balcarce y Tres Arroyos.



Para más información sobre nuestros destinos consulte la página web: www.rioparanasa.com.ar



J.B. Justo 1854 - Mar del Plata / Tel: (0223) 480-5182
e-mail: jinetes1854@yahoo.com.ar



Héctor L. Villar Acopio de Cereales Insumos Agropecuarios

Distribuidor Bunge Argentina S.A.
de Fertilizantes Líquidos Sólidos

Av. Juan B. Justo 5972 / Mar del Plata
hector.villar@hlvillar.com.ar
Telefax: (0223) 481-9333
Líneas Rotativas: (0223) 410-3775 / 3787

LOS MERCADOS QUE LE INTERESAN AL PRODUCTOR AGROPECUARIO
LOS TESTIMONIOS QUE EXPLICAN LA REALIDAD AL CAMPO Y A LA CIUDAD



PARA TODO EL PAÍS

LUG RADIO ATLANTICA AM 760 - Mar del Plata
RADIO AM 550 COLONIA

Lun a vie / 8.15 y 18 Hs Lun a vie / 18 Hs

¡Y en EMISORAS DEL INTERIOR,
brindando toda la información actualizada
del sector!

Locutor Nac. / Periodista Agropec. Ignacio Melucci
ignaciomelucci@gmail.com / (0223) 156-089 438

COLUMNA DE OPINION



IGNACIO MELUCCI

Periodista Agropecuario
Balcarce

Producción de papa

UNA CAMPAÑA QUE TERMINA, Y OTRA QUE ESTÁ POR VENIR

Los productores afirman que esta campaña "se va sin hacer historia", como otro año más de transición, pero ¿transición hacia dónde? Con casi 30 mil hectáreas sembradas en 2011/2012, y apenas 600 menos que en el ciclo anterior, la mayoría de los productores son pequeños y medianos de hasta 150/180 ha., que advirtieron importantes subas en los costos de producción y una venta poco ágil. Los precios obtenidos no han sido del todo malos, pero no permiten hacerse de recursos para la nueva campaña: es decir que en este ciclo continúa cierta descapitalización.

"El gran impacto en el alza de los costos fue el gasoil, insumo esencial para las labores intensivas y sobre todo para el riego", afirmó Vicente Arrate, ingeniero agrónomo y asesor. "El combustible está casi un 50% más caro que el año pasado", dijo, teniendo en cuenta que en la mayoría de los casos los productores pagaron alrededor de seis pesos el litro, un peso más caro que en el surtidor. Además, "fue un año atípico donde se presentaron altas temperaturas y más de 60 días sin abundantes lluvias, puntualmente en el período crítico de desarrollo del cultivo". En tanto, para el ingeniero Sergio Costantino, director del sitio argenpapa.com.ar y profesor de la UNMDP, el costo de producción rondó en 2011/2012, entre los 22/25 mil pesos, sin incluir los gastos de comercialización: bolsa, flete, mano de obra, comisiones y otros. También hay quienes estiman costos de 30 mil pesos por hectárea.

Según información propia, entre los meses de abril y mayo se promediaron en el Mercado Central de Bs. As. entre 28 y 36 pesos por bolsa, con picos de 60 durante días lluviosos, pero también descensos de hasta 20 y 22 pesos por bolsa de 27 kilos. "Con rindes menores a 40 toneladas por hectárea (1450 bolsas) los números son muy ajustados", advirtió Arrate. Ahora ya comienza a competir la producción de Villa Dolores (Córdoba), que tuvo buen clima en la campaña, pero "aplicaron menos tecnología por los altos costos, como en nuestra zona", indicaron los técnicos.

Hasta ahora para realizar una inversión en tecnología similar, el costo sería un 30% mayor. Según Costantino, "en el arrendamiento los valores superarán los 500 dólares la hectárea según las características del campo. Para los agroquímicos tenemos un dólar 10% más caro y el precio de la semilla, atado al precio de la papa para consumo, evidentemente costará entre un 25 y 30% más".

En este sentido, no hay certidumbre sobre el precio y volumen del gasoil, pero sobre todo: ¿habrá fertilizantes y agroquímicos disponibles ante los cierres de importaciones? ¿Cuál sería el costo?

Interrogantes que nadie puede responder.

Desde ya, en esta misma circunstancia están incluidas otras producciones intensivas y agrícolas mayoritarias, aguardando que las autoridades piensen en sus necesidades y en la importancia de su crecimiento como economías regionales.



Para publicar su opinión sobre todos los temas relacionados con el campo, comunicarse al celular 0223. 155-277966 - Mar del Plata
info@columbagroup.com / www.columbagroup.com

En 1968 DUMAIRE inicia su actividad MAQUINAS AGRICOLAS

Helmut du Maire, el fundador, egresó de la escuela técnica y se radicó en el pueblo de Las Parejas. Allí instaló un taller dedicado a la fabricación de arados, rastras múltiples, cinceles, cultivadores de campo y otros implementos de roturación.

En 1999 se diseña la sembradora de granos finos, debido a las nuevas formas de cultivo y cambios tecnológicos. El predio cuenta con 4000 m² -en expansión- y se desempeñan 45 operarios que fabrican el 40% del producto, derivando otro 40% a empresas autopartistas y adquiriendo el 20% restante en materiales comerciales a empresas de trayectoria. "Contamos con un departamento técnico, servicio de atención mecánica post venta para que el productor se sienta respaldado ante cualquier eventualidad; y una red de concesionarios en crecimiento distribuidos por todo el territorio y países limítrofes", indicó Gerardo Du Maire, jefe de ventas.

La sembradora es un implemento sencillo, ideado para ser usado en la Cuenca del Salado, logrado con años de dedicación, invocando la mejora continua a través de la tecnología y la experiencia. Su diseño y prestaciones permiten un importante ahorro de combustible en el momento de la siembra. Los repuestos son económicos y de primera línea y se encuentran al alcance del productor, por ello la sembradora DUMAIRE es una de las más económicas del mercado. "Los productos han tenido una masiva aceptación, lo cual nos obliga a seguir fabricando implementos de máxima calidad y trabajar en forma constante para mejorarlos y brindar a nuestros clientes una atención preferencial".

SEMBRADORAS

Granos finos y soja a chorrillo: MODELO 700

Se construyen de 13 a 25 líneas con separación a 175, 190 ó 210 mm., pueden ser con o sin sistema de transporte, cajones individuales. Se puede adquirir con sembrador solo, alfalfero, fertilizador o con los tres cajones. Provista con llantas para engomar con 14.9 x 24 en ruedas de labor y 900 x 20 en ruedas de transporte.

Los cuerpos de siembra de construcción sólida y sencilla con sistema de paralelogramos, montados sobre bolilleros blindados ofrecen un copiado del terreno mucho más suave y parejo con un mínimo mantenimiento. Ruedas control de profundidad con regulación rápida. Cajas reguladoras de velocidad de 36 marchas, en cajón sembrador, alfalfero y fertilizador, con el recambio de engranajes (provistos) se logran otras 36 velocidades diferentes. La potencia requerida aproximada es de 5 HP por línea. La ubicación de las ruedas de labor en los laterales hacen que al tomar posición de labor deposite el peso de la máquina sobre las cuchillas turbos, que aprovechando el peso del tractor, penetran en suelos duros haciendo de esta sembradora una de las más "clavadoras" en el mercado.

Granos finos y soja a chorrillo: MODELO 710

Construidas de 25 a 37 líneas con separación a 175, 190 ó 210 mm., (características de armado, cajones y cuerpos de siembra ídem al modelo 700), cuenta con un chasis más reforzado, mazas robustas con 8 bulones en ruedas de labor y ruedas de traslado. Provista con llantas para engomar con 14.9 x 24 en ruedas de labor y 1200 x 20 en ruedas de transporte. Los cuerpos de siembra son de la misma característica que el modelo 700. Posee una caja de siembra reforzada de 54 velocidades, y cajas reguladoras de velocidad de 36 marchas, en cajón alfalfero y fertilizador, con el recambio de engranajes (provistos) se logran otras 36 velocidades diferentes. La potencia requerida aproximada es de 5 HP por línea.

Combinada para todo tipo de granos: MODELO 750

Siembra de todo tipo de granos, es decir, combinada con granos finos tiene las mismas características que el modelo 700 con un chasis más reforzado. Para sembrar granos gruesos, se adapta un kit de siembra a placas o el kit de gruesa neumático según la preferencia. La caja de siembra es reforzada con 54 velocidades, y el sistema de transporte tiro de punta es opcional.

Clínica y Cirugía
Pequeños y Grandes Animales
Equinos - Alimentos
Medicamentos - Accesorios
Servicios a Domicilio
Lavado y Peluquería Canina



Dra. Micaela De Martis
Tel: (0223) 155-289681 - URGENCIAS

Av. Colón 5374 / MdP - Tel: (0223) 474-1011

Buscanos en **facebook**



FERNANDO BLANCO

Platería Criolla

(0223)482-6228 / (0223) 155-409977
MAR DEL PLATA



DUMAIRE S.R.L.
Máquinas Agrícolas

Contacto: Gerardo Du Maire
Cel. 03471-15416678
Ruta 226 km 7,600
Mar del Plata

Tel.: (03471) 471298
2505 Las Parejas
Área Industrial
Santa Fe



www.dumaire.com.ar - info@dumaire.com.ar

Combinada para todo tipo de granos: MODELO 760

Chasis reforzado, para sembrar todo tipo de granos o sea combinada, en granos finos ídem características que el modelo 710 y para sembrar granos gruesos, se le adapta un kit de siembra a placas o el kit de gruesa neumático según la preferencia. El sistema de transporte tiro de punta es opcional.

Granos gruesos:

MODELO 805: Chasis reforzado, fabricada desde 5 líneas a 700 mm. y 7 líneas a 525 mm. hasta 10 líneas a 700 mm. y 14 líneas a 525 mm., cuerpos de siembra reforzados con paralelogramos montados sobre bolilleros, con fertilización simple o doble, sistema de siembra a placas o neumática. El transporte tiro de punta es opcional.

MODELO 810: Chasis reforzado, sistema de transporte con 4 ruedas de alta flotación (tipo araña) se fabrican desde 12, 14 y 16 líneas a 525 mm., de 19, 21 y 23 líneas a 350 mm. y 19, 20 y 21 líneas a 380 mm.; cuerpos de siembra reforzados con paralelogramos montados sobre bolilleros, con fertilización simple o doble, sistema de siembra a placas o neumática.

MODELO 910: Combinada para todo tipo de granos, chasis reforzado, sistema de transporte con 4 ruedas de alta flotación (tipo araña) fabricadas desde 25 líneas a 175 mm. / 13 líneas a 350 mm. hasta 43 líneas a 175 mm. / 22 líneas a 350 mm.; con cuerpos de siembra reforzados con paralelogramos montados sobre bolilleros, con fertilización simple o doble, sistema de siembra a placas o neumática.





ROSARIO - MAR DEL PLATA - ROSARIO

EL DIRECTO

Desde 1960 al servicio de dos grandes ciudades

Los Andes 2953 Tel.: (0223) 477-1190 / 2930 Mar del Plata

Ricchieri 1138 Tel.: (0341) 439-7465 / 0198 Rosario

TALLER RUFER

de Jorge Ruiz

CHAPA Y PINTURA
PARA CAMIONES
PINTURAS EN POLIURETANOS
CONSTRUCCION DE
CABINAS
DORMITORIO



Gaboto 3065
info@rufer.com.ar
Cel: (0223) 154-382687 Tel: 482-5139

Navette JOYAS

12 de OCTUBRE 3456 - Loc. 1
Tel: (0223) 480-5502 - 7600 Mar del Plata

SAMGAP

SEGURIDAD E INFORMÁTICA

Controlá tu hogar por internet o desde tu celular
Kit DVR + 4 cámaras PCBOX + Disco 320 GB

- Todos los accesorios para la instalación
- DVR de 4 canales
- 4 cámaras infrarrojas
- 4 juegos de cables de 20 mts. con conectores incluidos
- Disco 320 GB para almacenamiento



Kit de
vigilancia
completo

gapcomp@hotmail.com

(0223) 15 504 5064

GRUPO Leoz

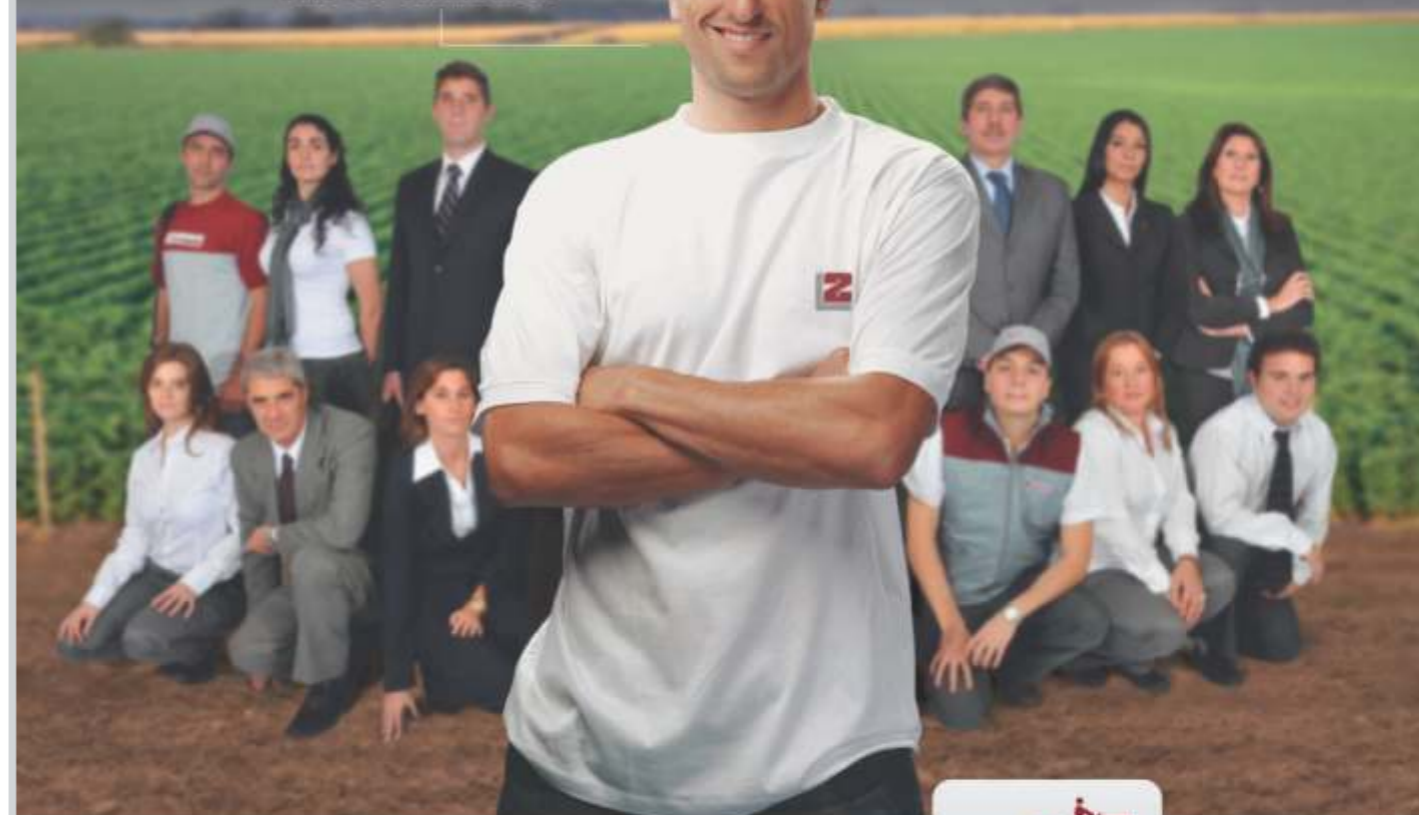
Productor
Asesor de Seguros
Matricula N° 56698

Santa Fé 3298
Tel. 493-9023 / Cel. 154-388302
Mar del Plata - Pcia. Bs. As.



Para publicitar en nuestra revista,
comunicarse con el 0223-155-277966

Asegurate
con un equipo
que deja todo
en la cancha



GRANIZO 4X4

Un seguro
para ganar
en todos los
terrenos.

- Coberturas PRE-SIEMBRA y PRE-EMERGENCIA.
- Resiembra adaptable.
- Planes a la medida de su producción.
- Atención inmediata.



Con los beneficios sin cargo del
GRUPO SEMBRADORES DEL PAIS

- Análisis de suelos
- Ciclos de capacitación
- Información agropecuaria y clima
- Premios y viajes

www.gsembradores.com.ar



La Aseguradora líder del campo, de toda la vida.

Simone
automotores



Concesionario Oficial

Trayectoria a su Servicio

Avda. Constitución 7650
Tel.: (0223) 418 - 9140
www.simoneautomotores.com.ar



GRUPO  SIMONE